

Werken met data

De volgende stap voor lijnrijders



wdd
winst door data



92%

van de sierteelt
handelsbedrijven
vindt werken met
data belangrijk.



*"Ik dacht dat werken met data alleen voor
grote bedrijven was, maar met het data-
systeem van WDD kon ik zo aan de slag.
Zonder dat ik eigen data mensen
nodig heb."*

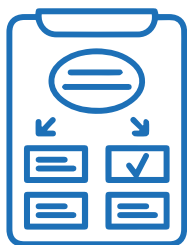
De volgende stap voor lijnrijders

Het gebruiken van data is steeds belangrijker, ook voor lijnrijders valt er veel winst te behalen!

Vroeger ging het opslaan en versturen van gegevens handmatig met pen op papier. Toen bracht de fax en later het ERP-systeem daar verandering in. Nu is er de volgende stap: het datasysteem.

Data helpt je om sneller inzicht te krijgen en betere besluiten te nemen. Daardoor weet je altijd wat de resultaten van klanten en producten zijn. En heb je direct inzicht in verbeterkansen!

Wil je weten wat de mogelijkheden zijn voor lijnrijders? Dat lees je verderop in deze brochure.



Meer inzicht



Blijven
verbeteren



Meer omzet
en winst



Minder
verspilling

Beginnen met data

Natuurlijk kan je zelf cijfers handmatig uit het ERP halen en berekeningen maken, maar dat duurt lang en is ingewikkeld! Als er wat aan de hand is wil je dat snel weten, zodat je snel kan handelen.

Want wil jij weken op dezelfde manier doorgaan met een klant waar je verlies maakt?



Daar begint werken met data. Zonder dat iedereen zelfstandig het archief induikt en berekeningen maakt, heeft iedereen in het datasysteem toegang tot relevante informatie, analyses en datatools.

Werken met data en daarop besluiten nemen is datagedreven werken. Daarmee ga je strakker plannen, neem je beslissingen onderbouwd op feiten en werk je slimmer en sneller.

16:20

Resultaat klanten vorige week **wdd**

Min klanten				
Klant	Omzet	Inkoop	Overige kosten	Winst ▲
Berg bloem	€ 321,15	€ 182,72	€ 212,30	€ -73,87
Teun Tuin	€ 245,40	€ 90,38	€ 196,54	€ -41,52
Rosbloem	€ 588,64	€ 380,66	€ 230,83	€ -22,85
Haan bloem	€ 269,96	€ 120,87	€ 160,45	€ -11,36
Kornet bloem	€ 497,47	€ 289,24	€ 205,40	€ 2,83

Toon meer

Top klanten				
Klant	Omzet ▼	Inkoop	Overige kosten	Winst
Vio Flo	€ 2.362,83	€ 1.138,25	€ 229,61	€ 994,97
Bloemkool	€ 2.144,08	€ 938,94	€ 402,68	€ 802,46

Profiteer van inzichten

De cijfers uit het ERP vertellen een verhaal over het bedrijf. Bijvoorbeeld: wie zijn de klanten met de laagste marge, welke artikelen kwam je op een rit tekort en welke artikelen verkopen niet goed.

Uit deze inzichten kan je conclusies trekken om het proces te verbeteren. Het datasysteem zit vol met dit soort verhalen over je bedrijf. Daardoor weet je altijd wat er speelt en kan je het bedrijf sterker maken.

Losmaker artikelen				
Artikel	Omzet	Aandeel	Inkoop	Resultaat
Rozen	€ 158,48	39,62%	€ 321,27	€ -162,79
Pioenen	€ 95	23,75%	€ 192,58	€ -97,58
Groen	€ 81,64	20,41%	€ 165,50	€ -83,86
Chrysanten	€ 64,88	16,22%	€ 131,52	€ -66,64
Totaal	€ 400,00	100%	€ 810,87	€ -410,87



Naast dat analyses inzichten geven, duiken analyses ook dieper in de cijfers en maken berekeningen vanuit verschillende invalshoeken. Daardoor zijn inzichten beschikbaar, die je zelf normaal gesproken niet maakt.

Bijvoorbeeld een rapportage over de producten die steeds naar een losmaker gaan. Of terugkerend claimgedrag van klanten.

Werken met datatools

Een veel gebruikte datatool voor lijnrijders is het Lijnschema. Hierin zie je de resultaten van de afgelopen periode en maak je een planning voor de komende periode. Daar maakt het datasysteem een inkooplijst van.

Datatools zijn losse programma's in het datasysteem die je inzet voor informatieve en planning werkzaamheden.

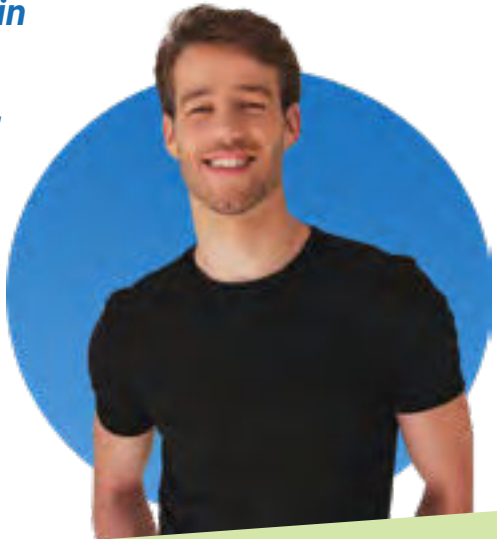
Overschot | Tekort

Artikel	Aantal inkoop	Aantal verkoop	Uitverkocht na lijn	Aantal na rit
R. Naomi 30	550	534		16
R. Naomi 40	300	146		154
Alstr. Nadya	100	100	93,7%	0
Chr. Baltica	150	150	48,2%	0

Inkooplijst

Artikel	Lengte	Ma	Di	Wo	Do	Vr	Totaal
Red Naomi	30CM	200			350		550
Red Naomi	40CM	100			200		300
Alstr. Nadya			100			350	450
Chr. Baltica			250		650		900

*"Doordat ik elke week
inzicht heb in
losmakers
en tekorten,
haal ik
betere
resultaten"*

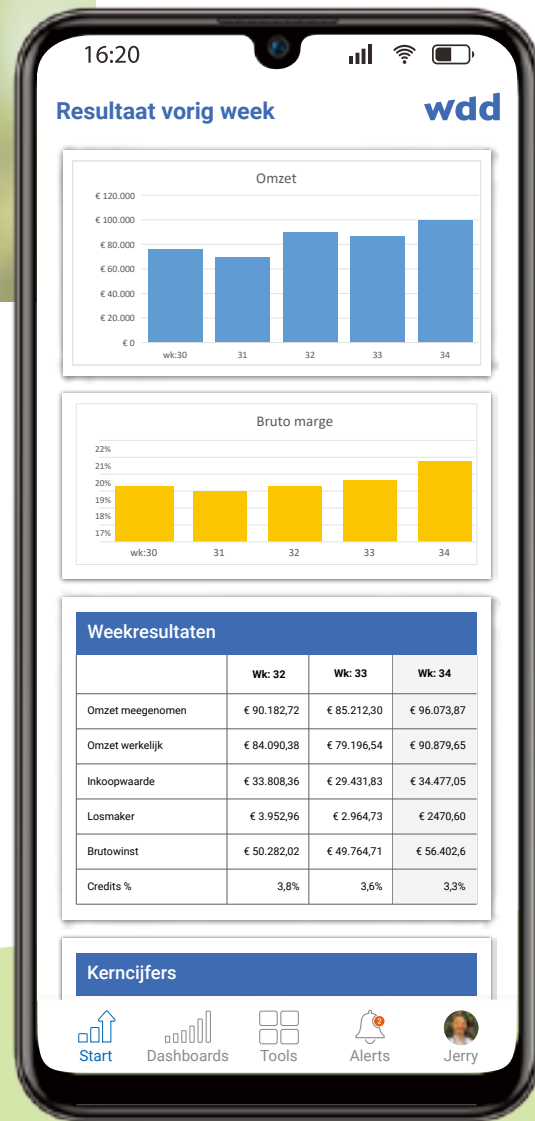




Elke week een beter plan

Voordat de nieuwe week start wil je weten wat de resultaten van de voorgaande weken waren. Zodat je daar op kan sturen en daarmee rekening kan houden voor het nieuwe plan.

Daardoor blijf je de ritten strakker inrichten, zit je scherper op kosten en benut je kansen. Zo ga je het elke week steeds beter doen!

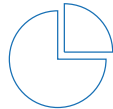


Data voor lijnrijders



Inzicht

Basispakket met inzichten en analyses over het bedrijf.



Margekillers

Maak een snelle scan van het bedrijf en krijgt inzicht in verspillingen en verbetergebieden.



Alerts

Ontvang een melding zodra er wat gebeurt.



Lijnschema

Plannen en beheren van lijnen en ritten.

Inclusief inkooplijst.



Inkoop advies

Inkoop advies op basis van verwachte verkopen en bestellingen.



Losmaker

Verfijnen van product doorloop en voorraad.



Budget

Lange termijn bedrijfsplanning. Instellen doelstellingen en verkooptargets per klant en artikel.



Webshop

Product aanbevelingen, automatisch invullen van klant-bestellijst en persoonlijke berichten.



Kanaal analyse

Inzichten inkoop- & verkoopkanalen.



Kostenverdeling

Precies weten waar je geld verdient. Bruto - Netto berekening per lijn, rit, product en klant.



Controle

Automatische controle van facturen en BTW-nummers

Beter besluiten

De zaken op orde
door inzicht in het
bedrijf.

**Minder kosten en
meer winst.**



Een kant-en-klaar datasysteem voor lijnrijders

Krijg altijd en overal inzicht in je bedrijf en gebruik de nieuwste datatool speciaal voor lijnrijders.

Plug and play op iedere ERP. Zo makkelijk is het. Wij koppelen de systemen en nemen het datawerk uit handen en jij gaat aan de slag!

De afgelopen jaren heeft ons datateam een systeem speciaal voor sierteelt bedrijven ontwikkeld.

In samenwerking met meerdere lijnrijders zijn specifieke tools gemaakt om meer winst te maken met data.



Beter besluiten



Reageer snel op afwijkingen



Minder losmakers



Verminder verspilling



Benut omzet kansen



Minder voorbereidingstijd

Wij komen je graag helpen!

Ik kom graag bij je langs om in gesprek te gaan over werken met data, om onze ervaringen te delen en van gedachten te wisselen over wat data voor jou kan betekenen.

Bel of mail mij om te spreken over werken met data:

06 42 17 55 12 | jerry@wdd.nl

Jerry



*Jouw lijnresultaten laten groeien,
dat is waar wij helpen!*



wdd
winst door data

wdd.nl

Keyserswey 101, 2201 CS, Noordwijk

info@wdd.nl | 06 42 17 55 12